

伯桢生物 项目介绍

伯桢生物（伯桢生物科技（苏州）有限公司，bioGenous）项目介绍

一、公司概况

伯桢生物科技（苏州）有限公司（英文名 bioGenous (Suzhou) Co., Ltd.）成立于2022年7月27日，注册地位于中国（江苏）自由贸易试验区苏州片区苏州工业园区（苏州生物医药产业园），法定代表人为刘亚楠，董事长为赵冰。公司是一家以类器官（Organoid）技术为核心、提供标准化与模块化产品及技术支持的生物医药上游企业，定位于"类器官全流程解决方案供应商"。根据公开信息，伯桢生物致力于为生物医学科学研究、药物研发和临床精准医疗提供标准化、模块化的类器官产品和技术支持，目前已累计服务200余家新药研发企业、三甲医院及科研院所，为用户提供类器官自动化设备、多组织全流程试剂盒、类器官培养和样本库构建技术方案、类器官药物研发和精准医疗子系统等。公司自称以"国际领先、自主知识产权的类器官技术，打造行业上游独角兽，引领生物医学多领域模型革命"为愿景，其英文名bioGenous与"Organoid（类器官）"形成品牌呼应。工商信息显示，公司注册资本约568.59万元人民币，参保人数约24人，对外投资了多家企业（约8家），属于成长中的生命科学上游技术型企业。

二、核心科学与技术（核心业务）

伯桢生物的核心业务建立在"类器官"这一前沿生命科学模型技术之上。类器官是指在体外通过三维培养，由干细胞或祖细胞自发组装形成、能够模拟来源器官关键结构与功能的微型组织。相较于传统的二维细胞系与动物模型，类器官在保留患者来源组织的异质性、遗传背景与病理特征方面具有显著优势，因而被广泛视为连接基础研究与临床转化的关键工具。伯桢生物的技术体系覆盖类器官"从样本到模型再到应用"的全流程，具体包含：类器官培养全流程试剂（基础试剂、应用试剂、生长因子与小分子等，公司强调核心原料100%自控生产）、多组织类器官培养试剂盒（肿瘤类器官、正常组织类器官）、类器官智能场景设备（自动化解离、成像、打印、复苏等），以及面向药物研发与精准医疗的技术服务（CRD MO）平台。在方法学上，类器官相较于传统二维细胞系，能更好地保留组织的三维结构、细胞异质性与基质微环境；相较于动物模型，类器官来源于人类原代组织（尤其患者来源类器官，PDO），因而在基因型与表型上更贴近真实患者，且培养周期短、可规模化、便于高通量药物筛选。正因如此，类器官被学界与工业界视为弥补"动物实验—人体试验"转化鸿沟的重要桥梁；国际药品监管机构亦在探索将类器官等新型模型纳入药物非临床评价的可接受证据体系，这为上游供应商创造了结构性需求。公司还布局了IPS类器官（诱导多能干细胞来源）等前沿方向，并通过"类器官星图定位成像系统（Star-Map F1）""智能组织解离系统（SmartOrgan™ Dissociator）""类器官高通量生物打印系统（Organoid Bioprinter）""细胞无水复苏仪（BioThaw）"等设备，将类器官操作标准化、自动化，降低使用门槛。

三、主要产品与管线（产品矩阵）

伯桢生物的产品可分为"试剂—设备—服务"三大类。试剂层面：包括bioGenous™类器官基础试剂、应用试剂、生长因子与小分子、肿瘤类器官培养试剂盒、正常组织类器官培养试剂盒、IPS类器官相关试剂等，公司宣传其全线试剂实现100%原料自控生产。设备层面：包括类器官星图定位成像系统（Star-Map F1）、智能组织解离系统（SmartOrgan™ Dissociator）、类器官高通量生物打印系统（Organoid Bioprinter）、细胞无水复苏仪（BioThaw）、3D-Cell Clone选择系统等"类器官智能场景设备"。技术服务层面：公司提供端到端的类器官技术开发CDMO平台，以及类器官药物研发子系统、精准医疗子系统、样本库构建技术方案等。此外，公司通过"Organoid Chat"直播栏目、"类器官技术训练营"等形式进行技术普及与用户教育，并积极参与国内外类器官学术年会（如第三届中国类器官学术年会、欧洲类器官年会），以学术与市场活动支撑其品牌与生态建设。上述产品与服务共同构成面向科研、药企研发与临床的"全流程解决方案"。

四、适应症与疾病背景（应用背景）

类器官作为通用性模型工具，其应用并不局限于单一适应症，而是横跨肿瘤、罕见病、感染性疾病与再生医学等多个方向。在肿瘤领域，肿瘤类器官可用于药敏检测、靶向与免疫治疗候选药物的筛选，支撑“以患者为中心的精准医疗”；伯桢生物曾就“罕见病药物研发指导原则直指类器官”进行前瞻布局解读，反映出类器官在罕见病机制研究与药物开发中的价值正被监管层面认可；在感染性疾病方向，公司亦布局过国际领先的类器官模型用于新冠（COVID-19）感染研究。从行业背景看，随着新药研发成本攀升、动物模型与人种差异带来的转化瓶颈日益凸显，类器官、类器官芯片等“下一代疾病模型”被视为提升临床前预测准确率、降低研发失败率的重要方向，已被全球主要药企与监管机构纳入关注的模型体系。伯桢生物所处的正是这一“科研与药物研发基础设施”的上游环节。

五、竞争格局

类器官是一条快速升温的生命科学上游赛道，国内外均涌现出一批代表性企业。国际上，类器官技术先驱（如Hubrecht Organoid Technology, HUB）及多家提供类器官培养试剂与服务公司已构成早期生态；国内方面，专注于类器官模型构建、试剂供应或CDMO服务的企业逐渐增多，包括创芯国际、丹望医疗、普制剂等一批代表性Biotech。伯桢生物的差异定位在于“全流程+智能设备+CRDMO”的组合：它不仅提供标准化试剂，更将自动化设备（解离、成像、打印、复苏）与技术服务打包，形成覆盖“试剂—设备—服务”的一体化方案，并通过100%原料自控生产强化供应链与质量稳定性。对于类器官这类高度依赖操作标准化与可重复性的技术，自动化设备的引入有助于降低对人工经验的依赖，是其相对于纯试剂供应商的潜在竞争优势。但同时，类器官赛道仍面临标准化程度、临床级应用监管路径等共性挑战。

六、团队与平台

伯桢生物董事长赵冰为公司核心管理者，公司在苏州工业园区设有总部与研发生产场地。工商与公开信息显示，公司对外投资了多家企业，形成以伯桢生物集团为母体的业务网络；在知识产权方面，公司拥有一定数量的商标（约11条）、专利（约19条）与著作权，体现出在上游技术与产品上的布局。公司强调“自主创新核心原料，坚持100%自控生产”，并在官网展示其先进客户类器官论文与试剂文章引注，以学术引用佐证产品可靠性。在市场拓展上，公司既服务国内科研院所与药企，也通过亮相欧洲类器官年会等方式加速全球业务布局。作为一家成立于2022年的年轻企业，伯桢生物通过“试剂+设备+服务”的组合快速切入生命科学上游，并获得了产业资本的认可。

七、融资与资本

伯桢生物的融资历程呈现“早期财务投资进入、产业资本独家加注”的脉络。公开披露显示：公司最早于2021年8月完成天使轮融资（投资方源创多盈投资，金额未披露）；2022年10月完成Pre-A轮融资（远毅资本、源创多盈投资，金额未披露）；2023年1月完成近亿元A轮融资，由国投招商、远毅资本投资；2024年12月完成数千万元A+轮融资，本轮由阿斯利康中金医疗产业基金独家投资。根据36氪等媒体报道，A+轮融资将主要用于海内外市场开拓、生产基地建设、创新技术开发等，以进一步完善类器官全流程解决方案。阿斯利康中金医疗产业基金的独家投资，体现出产业资本对类器官作为药物研发与精准医疗基础设施价值的认可，也为伯桢生物与阿斯利康生态的潜在协同埋下伏笔。

八、发展展望

展望未来，伯桢生物的发展主线是“从试剂供应商升级为类器官全流程平台”，并向海内外市场双向拓展。在需求侧，创新药研发对更高效、更贴近人体病理的模型需求持续上升，类器官作为临床前与转化研究的关键工具，市场渗透率有望进一步提升；监管层面对于类器官在罕见病等药物研发中作用的认可，也为行业提供了政策顺风。在供给侧，伯桢生物通过核心原料100%自控、自动化设备矩阵与CRDMO服务，试图建立“标准化+可规模化”的交付能力，降低类器官技术的使用门槛。随着A+轮资金的注入，

公司有望加速生产基地建设与全球业务布局（其已亮相欧洲类器官年会）。长期看，类器官能否在药物研发中实现更广泛的"可替代/可补充"动物实验的验证、以及在临床精准医疗（如药敏指导用药）中建立合规可行的应用路径，将是决定伯桢生物成长空间的关键因素。对一家成立于2022年的年轻上游企业而言，其成长节奏取决于三方面：一是标准化试剂与设备在科研与药企客户中的渗透深度（目前累计服务200余家机构的基数已具雏形）；二是生产基地与全球渠道建设能否支撑规模化交付；三是行业监管对类器官作为新药评价模型的认可进程。若上述条件逐步兑现，伯桢生物有望凭借"全流程+智能设备+CRDMO"的组合，在生命科学上游这一"卖水人"赛道中占据稳定生态位。

信息来源：伯桢生物官方网站（biogenous.cn）、36氪项目库与融资报道、天眼查企业工商公开信息。上述信息均来自公开渠道，未公开披露的数据（如具体营收、详细客户名单、在研专有模型）以"未公开披露/待确认"处理，本文不构成任何投资建议。