

元禾控股（老牌国有投资机构） 项目介绍

元禾控股（老牌国有投资机构）

一、机构概况

苏州元禾控股股份有限公司（简称“元禾控股”）是苏州工业园区旗下老牌国有投资机构，前身为2001年成立的苏州创业投资集团，是国内最早一批市场化运作的国资创投平台之一。经过二十余年发展，元禾控股已成长为管理基金规模超1200亿元、母基金板块近300亿元的综合性投资控股集团，业务涵盖母基金（元禾辰坤等）、直投基金（元禾原点、元禾璞华等）、产业投资与孵化运营。作为苏州工业园区国资投资运营的核心载体，元禾控股深度参与苏州工业园区生物医药、纳米技术、人工智能等新兴产业的培育，是苏州BioBAY（生物医药产业园）创新生态背后的重要资本推手，在医疗健康领域积累了深厚的项目储备与退出业绩。

二、设立背景与定位

元禾控股起源于苏州工业园区开发建设中对“科技+金融”配套的需求。2001年前后，苏州工业园区为破解科技型企业融资难题、培育本土新兴产业，设立专业化创投平台，元禾由此诞生并率先在国内探索市场化母基金、天使投资与产业园协同模式。其定位为“国资主导、市场化运作、长期价值投资”的综合投资机构，使命是通过资本手段服务苏州工业园区及苏州市的产业转型升级。在医疗健康领域，元禾控股紧扣苏州“一号产业”——生物医药产业发展战略，从早期信达生物等标杆企业的培育起步，逐步构建起覆盖创新药、医疗器械、CXO、基因治疗、细胞治疗、生命科学上游的全链条投资能力，是苏州建设世界级生物医药产业地标的关键资本力量。

三、管理团队

元禾控股管理团队具有长期扎根苏州、深耕硬科技与医疗投资的深厚积淀，核心成员多来自园区早期创投实践，在基金管理和产业培育方面经验丰富。旗下元禾原点、元禾辰坤、元禾璞华等子平台分别聚焦早期直投、母基金、集成电路等专业方向，并配置了专注生物医药的投资团队。具体核心人员完整名单及履历，以基金业协会备案信息及管理人公开披露为准（部分信息标注待核验）。作为老牌机构，元禾注重“投研一体化”与“投后赋能”，依托苏州工业园区的产业服务生态（如BioBAY、科研院所）为被投企业提供从融资到产业化的全周期支持。

四、资金规模与出资人

元禾控股基金管理规模超1200亿元，其中母基金板块近300亿元，是长三角地区管理规模最大的国资创投机构之一。股权结构方面，苏州工业园区经济发展有限公司持股约59.98%，江苏国信持股约20.02%，苏州工业园区国资投运持股约20.0001%，体现苏州工业园区国资主导、省级国资参与的出资格局。资金运用上，元禾控股采取“母基金+直投+产业投资”多元模式：通过元禾辰坤等母基金出资于优秀子基金以扩大覆盖，通过元禾原点等开展早期至成长期直投，并通过产业投资培育龙头。其较长的发展历史与雄厚的资金体量，使其具备典型的“耐心资本”特征，能够陪伴医疗企业完成长达十年的成长与上市周期。

五、投资方向与策略

元禾控股医疗健康方向布局全面，重点包括：创新药（生物药、小分子、ADC、小核酸、自免/炎症）、细胞与基因治疗（CAR-T、iPSC、AAV、基因编辑）、高端医疗器械（脑起搏器、医学影像、眼科、手术机器人）、CXO与基因编辑（模式动物+抗体发现）、生命科学上游（单细胞测序、过滤耗材）、合成生物学、辅助生殖与基因检测（IVD）、再生医学与生物材料等。策略上采取“早期培育+全周期陪伴+母基金扩面”：以元禾原点等早期直投为核心，从天使轮开始陪伴企业（如新格元、贝康医疗、药明巨

诺），通过多轮加注与上市前基石投资锁定收益；同时以母基金广泛触达子基金优质项目。在阶段上覆盖天使到Pre-IPO与基石投资，强调技术壁垒、团队与产业化进度，并注重苏州本地产业生态的协同。

六、代表portfolio（大健康方向）

元禾控股医疗健康方向代表性项目（含体系内元禾原点等）包括：

- 信达生物：苏州BioBAY标杆，早期投资培育上市，11款上市新药；
 - 亚盛医药：细胞凋亡靶向药物，投资/港股上市；
 - 博瑞医药：高技术壁垒原料药与制剂，投资/上市，2026年5月递表港交所；
 - 普方生物：ADC，2024年被Genmab以约18亿美元收购；
 - 映恩生物：ADC管线完成海外授权，投资；
 - 圣因生物：siRNA药物，B轮1.1亿美元参与（2025年）；
 - 景昱医疗：植入式脑起搏器（DBS）治疗帕金森，投资；
 - 长风药业：吸入给药创新药，投资；
 - 开拓药业、典晶生物（与礼来亚洲共投）、敏捷医疗、明澈科技、飞依诺（国产彩超龙头）、丹诺医药（全球首个幽门螺杆菌新分子实体，2026年港交所上市）等；
 - 基石药业：港股肿瘤免疫疗法第一股，元禾控股及元禾原点A/B轮参投，2019年港股上市；
 - 药明巨诺：国内首个获IND的CD19 CAR-T，元禾原点A轮、元禾控股B轮参投，2020年港股上市；
 - 贝康医疗：中国辅助生殖基因检测第一股，元禾原点A轮领投，2021年港股上市；
 - 新格元：单细胞多组学平台，元禾原点天使轮领投；
 - 盛世泰科：1类创新药森格列汀片中国获批，元禾控股天使轮投资；
 - 爱科诺：RIPK2抑制剂AC-101推进UC IIb期，元禾控股B/C轮跟投；
 - 百奥赛图：基因编辑第一股（688796.SH），元禾原点B轮、元禾控股2025基石认购；
 - 朗润医疗：国产1.5T超导磁共振领跑者，元禾控股天使轮投资；
 - 领航生物：全球D-乙酯份额第一（44.5%），元禾控股投资，2026年2月冲刺港股；
 - 新励德：药物递送装置CDMO，元禾原点2026年4月领投B轮近3亿元。
- 以上为代表性案例（非穷尽），轮次与金额以企业及基金披露为准。

七、行业地位与竞争优势

元禾控股是长三角老牌国资创投的标杆，竞争优势显著：其一，历史积淀深，二十余年市场化运作经验，穿越多个周期，退出业绩扎实（信达、亚盛、基石、药明巨诺、贝康、百奥赛图等上市案例）；其二，资金体量大，超1200亿管理与近300亿母基金，覆盖广度与深度兼备；其三，生态协同强，深度绑定苏州工业园区与BioBAY，项目源与产业服务一体化；其四，全周期能力，从天使到基石投资贯通，并能以母基金扩面；其五，国资信用与市场化机制结合，兼具政策定力与专业判断。相较纯财务基金更具产业培育耐心，相较一般政府平台更具退出实绩。

八、发展展望

展望未来，元禾控股有望：一是继续扩大早期医疗直投，强化对ADC、小核酸、细胞与基因治疗、生命科学上游等前沿方向的卡位；二是发挥母基金网络优势，吸引更多头部医疗GP落地苏州；三是深化与苏州生物医药产业专项母基金等市区平台的协同，支持苏州打造世界级生物医药地标；四是探索并购与S基金等退出创新，提升存量资产流动性。作为苏州医疗创投生态的奠基者，其长期表现与苏州生物医药产业的国际竞争力息息相关。部分未来规划以管理人公开披露为准（待确认）。

在园区与资本协同方面，元禾控股的成功与苏州工业园区“以资引产、以产促资”的发展模式密不可分。苏州工业园区自建设之初即配套设立创投平台，使元禾能够伴随园区从加工制造向生物医药、纳米技术、人工智能等高技术产业转型的全过程。BioBAY（苏州生物医药产业园）作为园区核心载体，聚集了

信达生物、基石药业、亚盛医药等一大批元禾系被投资企业，形成“基金投资—园区落地—产业集聚—资本退出—再投资”的正向循环。这种“基金+园区”的深度融合，是元禾区别于其他孤立运作的国资创投机构的最显著特征。

在母基金运作上，元禾辰坤作为国内较早探索市场化母基金的平台，通过出资于数百只子基金，构建了覆盖全国的GP网络，使元禾在获取优质医疗项目源、分散投资风险、把握行业趋势方面具备独特优势。母基金不仅带来财务回报，更成为元禾直投团队的“雷达”——通过子基金端口触达海量早期项目，再由直投团队筛选跟投标志性企业。这种“母基金广覆盖+直投精准卡位”的双层结构，使其既能把握系统性机会，又能锁定超额收益。

在历史业绩层面，元禾控股的医疗portfolio已诞生多起标志性退出：信达生物、亚盛医药、基石药业、药明巨诺、贝康医疗、百奥赛图等接连登陆港股或科创板，普方生物更被Genmab以约18亿美元收购，创造了国产ADC海外退出标杆。这些案例不仅验证了元禾的长期价值投资理念，也为其后续基金募集与生态影响力奠定了坚实基础。穿越多个经济周期而持续产出上市与并购案例，体现了老牌机构在风险识别与周期把控上的深厚功力。

在早期品牌与孵化能力上，元禾原点作为元禾控股体系内专注早期的子平台，已在医疗天使与A轮投资中建立起全国性品牌。其从天使轮即介入新格元、贝康医疗、药明巨诺等企业的案例，体现了“早识别、早陪伴、长持有”的投资哲学。与此同时，元禾控股依托苏州工业园区的孵化器与BioBAY服务体系，为被投资企业提供从工商注册、实验室空间、动物房、中试平台到临床资源对接的一站式赋能，大幅降低初创企业的非研发成本。这种“资本+空间+服务”的孵化模式，使元禾不仅是一个财务投资人，更是创业企业的联合创始人式伙伴。正是凭借这种深度赋能，元禾得以在众多早期项目中以相对合理的估值进入，并在后续多轮融资中保持影响力，最终在上市或并购时实现价值兑现。其长期主义与生态化打法，已成为国内老牌国资创投的典范样本。

在可核验的公开数据方面，元禾控股是苏州工业园区国资控股、江苏省属国资（江苏省国信集团）参股的国有投资企业，自2001年成立以来聚焦创新企业投资、科创产业服务、科技人才引育、科技金融融合四大主线，形成“直投+母基金”的双轮模式，并在国资规则框架下按市场化逻辑进行投资决策。规模口径随披露时点更新：2024年11月《苏州日报》苏州工业园区开发建设30周年特刊报道，元禾控股净资产由成立初期的30亿元增至208亿元，基金管理规模超1200亿元，投资企业超1500家次，投资子基金182只，累计培育上市公司111家，其中47家登陆科创板；截至2026年1月底，累计基金管理规模超1300亿元，直接投资项目超1700家次，培育上市公司121家，通过母基金投资子基金219只；另据2026年7月公开报道口径，直接投资项目超1900家次、培育上市公司131家。上述口径差异主要源于统计时点与统计范围不同，引用时需注意区分。

在投资结构上，元禾控股秉持“投早、投小、投长期、投硬科技”理念，其投资项目中约84%为中早期项目，70%的投资金额低于2000万元，95%以上资金布局集成电路、生物医药、先进制造、人工智能等战略性新兴产业，覆盖科技企业全生命周期。以集成电路板块为参照，其累计投资园区企业147家次，实现对芯片制造、设计、封装测试、半导体设备、上游材料、EDA软件等环节的产业链全覆盖，这一“全链条覆盖”的方法论同样体现在其生物医药布局中。在行业评价方面，据清科集团揭晓的2025年中国股权投资年度排名，元禾控股获得2025年中国创业投资机构50强第4名，并入选2025年中国“专精特新”投资机构50强、2025年中国新材料领域投资机构20强。

在区域生态方面，元禾控股所在的东沙湖基金小镇于2023年正式挂牌，是江苏省内唯一、也是长三角区域内唯一坐落在自贸区内的基金小镇，2025年度获评“最佳基金小镇TOP10”榜首；小镇已入驻基金超820只、规模超4200亿元，集聚人工智能、生物医药、集成电路、高端制造等专业基金集群，并提供QF LP/QDLP双向跨境通道、基金管理人孵化等特色服务。产业端，苏州工业园区已集聚生物医药企业超2300家、纳米技术企业超1400家、人工智能及数字产业相关企业1900家，并先后引进33所中外知名高校院所和15家研发机构，为元禾控股的医疗健康投资提供了高密度的本地项目源与产学研配套。2026年2月，元

禾控股与苏州恒泰控股集团签署全面战略合作协议，双方拟共建苏州工业园区生物制造中试平台，联合发起或参与以新消费、合成生物、集成电路等为重点赛道的股权基金投资，并协同打造东沙湖基金小镇国际人才社区，形成“房东+股东”“资本+载体”的合作模式。

信息来源：元禾控股公开披露、基金业协会备案信息、企业公开融资公告与工商信息、公开新闻报道；元禾控股官网（oriza.com）《〈苏州日报〉：产业和资本双向奔赴的“元禾样本”》（2024年11月24日）、《元禾控股与恒泰控股签署全面战略合作协议》（2026年2月）；苏州工业园区管委会官网《东沙湖基金小镇获“最佳”，入驻机构揽殊荣！》（2026年1月）；腾讯自选股转载的机构公开信息（2026年7月22日）；医疗投资为代表性案例（非穷尽），部分信息标注（待核验）。本内容由公开信息整理，仅供内部投研参考。