

奥博资本 项目介绍

一、机构概况

奥博资本（英文名 OrbiMed）成立于1989年，总部位于美国纽约，是全球规模最大、历史最悠久的医疗健康专业投资机构之一。机构专注于医疗健康单一行业，投资范围覆盖生物制药、医疗器械、诊断、数字健康与医疗服务，投资阶段从种子期与初创期的私营公司，一直延伸至成长期、成熟期以及大型跨国上市公司。

在组织形态上，奥博资本在全球设有多个办公室，公开信息显示其办公网络包括纽约、旧金山、伦敦、上海（2007年设立）、香港（2017年设立）、赫兹利亚（以色列，2010年设立）、孟买等主要市场，官方口径提及全球办公室数量约12个。团队规模方面，不同时点的公开披露分别为“逾100名”“超过130名”“超过150名”专业人士，成员背景覆盖科学、医学、金融与法律等领域。中国区业务由全球合伙人兼高级董事总经理王国玮（David Wang）博士主导。

二、设立背景与定位

奥博资本的成立时间早于中国本土创投行业的形成，其发展轨迹与全球生物技术产业的周期高度同步。1989年前后，重组蛋白与单克隆抗体技术开始产业化，美国生物科技板块进入第一个成长期；此后基因组学、靶向小分子、免疫治疗、抗体偶联药物（ADC）、核酸药物、基因与细胞治疗等技术浪潮相继出现，奥博资本以医疗健康单一行业的长期专注穿越了多个技术与资本周期。

其定位可概括为“全周期、全策略的医疗健康专业投资机构”。与多数只做风险投资或只做二级市场的机构不同，奥博资本同时运作三类主要策略：一是私募股权与风险投资基金，覆盖初创期至成长期的非上市公司；二是公开市场股票基金，投资全球上市医疗健康企业；三是特许权使用费（royalty）与私募信贷基金，为已有产品或临近商业化的企业提供结构化融资。机构公开表述称，其目标是成为医疗健康企业“首选的资本提供者”，通过量身定制的融资方案与全球团队资源，帮助企业解决未被满足的医疗需求。

在中国市场，奥博资本自2007年设立上海办公室起持续布局，业务重心包括本土Biotech的早期与成长期投资，以及港股18A新规下未盈利生物科技公司的基石投资。

三、管理团队

奥博资本采取全球合伙人制，团队按地域与策略划分。中国区由王国玮（David Wang）博士担任全球合伙人兼高级董事总经理，主导中国区的私募股权投资业务，并在多起本土创新药与器械企业的融资中作为投资方代表公开发声。其余全球层面的管理合伙人、投资团队构成与分工，以机构官方网站披露为准，本文不逐一列示。

机构团队的一个显著特征是专业背景的复合性：成员中包含具备博士学位的科学家、执业医师、投资银行与产业界人士，覆盖药物发现、临床开发、监管事务、商业化与资本市场等环节。这一配置支撑了其在早期技术判断与全球跨市场配置上的能力。

四、资金规模与出资人

奥博资本的管理规模在不同时点与不同信息源中存在差异。官方英文站点表述为“管理约200亿美元（approximately \$20 billion）”，官方中文站点表述为“在全球范围内管理资产逾170亿美元”；第三方公开报道中亦出现“超过190亿美元”“超过170亿美元”等口径。综合而言，其管理规模处于约170亿至200亿美元区间，精确数值属待核验信息，且随基金募集与市值波动而变化。

在资金结构上，奥博资本的资产分布于私募股权基金、公开市场股票基金以及特许权/信贷基金三大类。其出资人以全球机构投资者为主，通常包括主权财富基金、大学捐赠基金、养老金、慈善基金会与家族办公室等类型；具体LP名单未公开披露。

五、投资方向与策略

在方向上，奥博资本覆盖医疗健康全赛道：创新药方面包括肿瘤、自身免疫与炎症、呼吸、代谢、神经与罕见病等治疗领域，技术模态涵盖小分子、抗体、双抗、ADC、核酸药物、基因治疗与蛋白工程；医疗器械方面包括手术机器人、神经介入、心血管介入与结构性心脏病器械；此外还覆盖诊断、CXO、医疗服务与数字健康。

在策略上，其特征包括：第一，多策略协同，同一行业内以VC、PE、二级市场与信贷/特许权多种工具进行配置，使其可在企业不同生命周期阶段持续参与；第二，全球化配置与跨市场联动，在美国、欧洲、以色列、中国、印度等地同时开展投资；第三，在中国市场重点参与港股18A生态，既在一级市场进行早期与成长期投资，也大量担任IPO基石投资者；第四，深度参与被投企业治理与建设，通过全球团队资源为企业提供临床开发、监管与商业化方面的支持。

六、代表portfolio

在全球组合方面，奥博资本官方网站列示的代表企业包括：Avenzo Therapeutics（下一代肿瘤治疗，含潜在best-in-class小分子与ADC）、ADARx（RNA靶向平台，涵盖抑制、降解与编辑及递送技术）、Trelene Biosciences（面向已验证但难成药靶点的肿瘤药物发现）、Mirador Therapeutics（免疫介导炎症与纤维化疾病的精准医学）、Insmed（商业化阶段全球生物制药公司，已上市产品包括ARIKAYCE与BRINSUPRI）、Biokin（百利天恒，ADC与双/多特异性抗体）等。

在中国及大中华区，奥博资本的公开案例较为密集。已上市企业包括：康方生物（IPO前股东兼港股18A基石投资者，产品含PD-1/CTLA-4双抗卡度尼利与PD-1/VEGF双抗依沃西）、康宁杰瑞制药（IPO前股东兼基石投资者，PD-L1/CTLA-4双抗KN046等）、荣昌生物（2020年C轮投资人并以约1500万美元参与IPO基石，产品含泰它西普与维迪西妥单抗）、再鼎医药（早期投资人/IPO前股东）、锦欣生殖（辅助生殖服务，早期投资人）、康基医疗（微创外科器械，IPO基石）、沛嘉医疗（神经介入与介入瓣膜，IPO基石）、海吉亚医疗（肿瘤专科医院集团，IPO基石）、欧康维视生物（眼科，IPO基石）、海普瑞（肝素原料药，IPO基石）、康龙化成（CXO，IPO基石）、和铂医药（全人源抗体平台，早期投资人/IPO前股东）、医渡科技（医疗大数据与AI）、诺辉健康（癌症早筛）、亘喜生物（CAR-T，纳斯达克上市后被阿斯利康收购）、兆科眼科、百心安（肾神经消融RDN器械）、益方生物（小分子创新药）、晶泰科技（AI制药，2021年领投4亿美元D轮）等。此外，奥博资本孵化并控股了靖因药业（Sirius Therapeutics）。

需要说明的是，briefing原文注明：信达生物、君实生物、百济神州未见奥博直接投资证据，未纳入其组合列示。

七、行业地位与竞争优势

在全球层面，奥博资本长期位居生物科技创投影响力榜单前列，Endpoints等行业媒体的全球生物科技创投榜单中曾列第一。在中国市场，据行业白皮书统计，奥博资本是港股18A章下最活跃的基石投资者之一，参投的18A公司数量达17家，居前列。

其竞争优势主要来自几个方面：一是单一行业的超长期积累，机构成立至今已逾三十年，累计投资医疗企业超过500家，支持超过130家风险投资背景企业完成IPO；二是策略工具的完备性，能够以股权、信贷、特许权等多种形式满足企业在不同阶段的融资需求；三是全球化的团队与网络，可为被投企业提供跨区域的临床、监管、BD与资本市场资源；四是在中国18A生态中的资本角色，使其同时具备一级市场定价与二级市场承接的能力。

八、发展展望

从公开信息看，奥博资本近年的关注重点包括：肿瘤领域的下一代疗法（ADC、多特异性抗体、精准小分子）、免疫与炎症领域的精准医学、RNA靶向与递送技术、以及基因治疗与蛋白工程等前沿方向；同时，其对中国创新资产的国际化路径保持关注，中国区业务在早期投资与港股基石两端持续布局。2023年伦敦办公室的设立亦显示其在欧洲市场的进一步延伸。全球医疗健康投资的整体节奏、跨境监管环境与资本市场窗口，均会影响其后续配置。相关进展以奥博资本及其被投企业的后续公开披露为准。

从公开资料看，奥博资本长期被视为全球医疗健康领域最具代表性的专业投资机构之一。其官网披露的投资触角覆盖北美洲、欧洲、以色列、大中华区与印度等主要医药创新市场，并通过纽约、旧金山、伦敦、上海、香港、赫兹利亚、孟买等办公室形成跨时区的项目覆盖。机构公开表述，其私募股权与风险投资基金、公开市场基金以及特许权与私募信贷基金三大策略之间可相互协同，使同一行业内的企业能够在不同发展阶段获得相应形式的资本支持。此类信息来自机构自身披露及行业媒体报道，具体组合与规模以最新公开口径为准。

在公开观点中，奥博资本强调医疗健康是一个具有长期结构性增长机会的行业，人口老龄化、未被满足的临床需求以及技术迭代共同驱动着全球医药创新。机构亦多次在行业论坛中表达对创新药、医疗器械与诊断等细分赛道的持续关注。上述观点为机构公开表述的概括，具体投资动向以最新披露为准。

作为专注单一行业的投资机构，奥博资本在医疗健康领域的长期积累使其在全球生物医药投融资生态中保持较高的能见度。

信息来源：OrbiMed官方网站英文站（orbimed.com）与中文站（orbimed.com/zh）；被投资企业融资新闻稿中“关于奥博资本”标准介绍段落（如爱科诺生物C轮、博致生物A+轮、阶梯医疗B轮等公开报道）；动脉网（vbdata.cn）、同花顺等财经媒体关于奥博资本参与融资的公开报道；港股18A基石投资相关行业白皮书公开数据；被投资企业（康方生物、康宁杰瑞、荣昌生物、再鼎医药、晶泰科技、亘喜生物等）招股说明书与上市公告。以上信息均来自公开渠道，管理规模、团队人数、办公室数量等数据在不同时点与来源口径不一致，标注为待核验。