

威凯尔医药 项目介绍

一、公司概况

威凯尔医药全称江苏威凯尔医药科技股份有限公司（英文 Vcare Pharmatech），成立于2010年，总部与研发中心位于江苏省南京市江北新区生物医药谷（华康路136号）。公司由中国药科大学教授与海外归国人才共同创立，是一家以差异化解决临床需求为导向、专注创新药物与领先疗法开发的高新技术生物医药企业。

公司最显著的特征是“双主业”模式：一方面自主研发创新药，另一方面提供药物全产业链CRO/CDMO服务（涵盖原料药与制剂），并明确采取“以服务驱动现金流、支持创新药研发”的发展路径。这一模式在国内创新药企中相对少见，其意义在于用服务业务的经营性现金流部分覆盖研发投入，降低对单一股权融资的依赖。

规模方面，公司官网披露：专注新药研发15年、5款临床在研创新药、集团公司员工约900名、创新研发平台面积21000平方米。江北新区管委会2025年1月的公开信息进一步显示，公司现有900余名员工，其中博士16名、硕士近200名，技术人员占比84%以上；研发总部位于南京江北新区生物医药谷，自有建筑面积21000平方米的高端药物研发中心（2021年9月投入使用）。

资质与荣誉方面，公司已入选国家级专精特新“小巨人”企业，入选“南京市培育独角兽企业”，并获批建立“江苏省化学创新药工程技术研究中心”。集团旗下设有南京威凯尔生物医药科技有限公司等子公司承担全产业链服务业务。

二、核心科学与技术

威凯尔医药的研发方向集中在心脑血管、肿瘤、自身免疫与炎症三大领域，技术路线以小分子化学创新药为主，强调在已验证机制上做结构优化与差异化改良，追求“同类最优”（best-in-class）定位而非单纯的靶点首创。

在心脑血管方向，公司的代表性技术积累是抗血小板/抗血栓药物的结构改造。其核心品种维卡格雷属于P2Y₁₂受体拮抗剂类抗血小板药物，公司公开表述称其为“具备全球同类最优（Best-in-Class）潜力的国产原研抗血栓药物”。该类药物的临床痛点在于个体代谢差异导致的疗效波动与出血风险控制，结构改良的目标通常指向更稳定的活性代谢物生成路径与更可控的安全性。

在肿瘤方向，公司的代表品种是VC004（安瑞曲替尼/Eratrectinib），属于新一代TRK抑制剂。公司在公开报道中提到该品种的开发运用了AI驱动的手段。

在自身免疫与炎症方向，公司的核心资产是VC005，为第二代高选择性JAK1抑制剂。JAK抑制剂的迭代逻辑在于提高对JAK1亚型的选择性，以在保持疗效的同时减少因抑制JAK2等亚型带来的血液学等不良反应。

在服务业务技术层面，公司具备从原料药（API）到制剂的一体化能力，并公开表示要推进在合成生物学与绿色化学领域的布局，这与其化学合成的技术底色一致。

三、主要产品与管线

维迈妥®（安瑞曲替尼胶囊，通用名 Eratrectinib，研发代码 VC004）是公司首款自主研发并获批上市的1类创新药。2026年6月4日，该药通过优先审评审批程序获得国家药品监督管理局批准上市，用于治疗携带NTRK融合基因的成人和12岁以上青少年实体瘤患者。公开报道称其为全球第三款新一代TRK抑制剂，也是当年南京市首个获批上市的1类创新药。

维卡格雷 是公司启动最早的1类抗血栓新药项目，自2011年立项。公司在2018年前后完成I期、II期临床试验，2021年完成首轮3.3亿元融资后启动国内III期临床配套试验和美国I期临床试验。2026年6月，公司公开发布信息称该产品达成一项重要商业合作，正式开启亚太市场商业化布局。具体合作对象、交易条

款与商业化安排，公开报道未完整披露，属待确认信息。

VC005（第二代高选择性JAK1抑制剂）是公司管线中适应症拓展最快的品种，目前公开的临床布局包括：中重度特应性皮炎（AD）III期临床，已完成全部受试者入组，该研究为多中心、随机、双盲、安慰剂平行对照的关键性研究；强直性脊柱炎（AS）III期临床，已正式启动确证性临床研究，为该品种第二个III期适应症；类风湿关节炎（RA）；非节段型白癜风（NSV）II期临床，已正式启动。

除上述品种外，公司官网显示临床在研新药共5款，临床前布局持续聚焦肿瘤与自免赛道。其余在研品种的代号与靶点，公开渠道披露有限。

服务业务方面，公司通过子公司南京威凯尔生物医药科技有限公司提供药物全产业链CRO/CDMO服务，覆盖化学合成、工艺开发、原料药与制剂生产等环节。

四、适应症与疾病背景

抗血栓领域：动脉粥样硬化性心血管疾病在我国患者基数庞大，急性冠脉综合征及经皮冠状动脉介入治疗（PCI）后需要长期双联抗血小板治疗。氯吡格雷作为经典P2Y₁₂抑制剂，需经肝脏CYP2C19酶两步代谢活化，而中国人群中CYP2C19慢代谢型比例较高，导致部分患者存在“氯吡格雷抵抗”；替格瑞洛、普拉格雷等新型药物疗效更强但出血风险相应上升。在疗效与出血风险之间寻求更优平衡，是该领域产品改良的主要方向。

NTRK融合实体瘤：NTRK基因融合是一种跨瘤种的驱动变异，在各类实体瘤中总体发生率低（多数常见瘤种中不足1%），但在婴儿型纤维肉瘤、分泌性乳腺癌等罕见肿瘤中比例较高。TRK抑制剂属于典型的“不限癌种”（tumor-agnostic）靶向药，需要依托NTRK融合检测进行患者筛选。第一代TRK抑制剂（拉罗替尼、恩曲替尼）临床获益明显，但存在获得性耐药突变问题，新一代TRK抑制剂的开发方向即针对耐药突变。

自身免疫性疾病：特应性皮炎、强直性脊柱炎、类风湿关节炎、白癜风均属慢性、需长期治疗的免疫介导性疾病，患者基数大、治疗周期长。口服小分子JAK抑制剂相对生物制剂具有给药便利、成本相对可控的优势，但类效应安全性（血栓、感染、血脂等）是监管关注重点，高选择性设计是缓解这一问题的主要技术路径。

五、竞争格局

抗血栓领域：国内P2Y₁₂抑制剂市场以氯吡格雷、替格瑞洛为主，均已有仿制药并经历集采；国产创新改良品种需要在头对头或非劣效基础上证明差异化价值，并解决进入指南与医保的路径问题。

TRK抑制剂领域：全球已上市品种为拜耳/Loxo的拉罗替尼与罗氏的恩曲替尼，二者均已在中国获批。新一代TRK抑制剂中，Loxo/礼来的塞尔帕替尼系列及repotrectinib（罗普替尼）等已在海外推进或获批。威凯尔的安瑞曲替尼作为公开报道中的“全球第三款新一代TRK抑制剂”，其竞争关键在于对耐药突变的覆盖、中枢神经系统渗透性以及在中国市场的可及性与价格优势。由于NTRK融合发生率低，该类产品的市场规模高度依赖泛瘤种基因检测的普及程度。

JAK1抑制剂领域：这是国内竞争较为激烈的方向，已上市的乌帕替尼（艾伯维）、阿布昔替尼（辉瑞）等在特应性皮炎适应症上占据先发位置，国内亦有多家企业布局JAK1及相关靶点。VC005的竞争策略体现为多适应症并行推进（AD、AS、RA、白癜风），通过适应症宽度换取商业空间。

公司的整体差异化在于“创新药+CRO/CDMO”的双主业结构。服务业务提供现金流与工艺能力，创新药提供长期价值；这一结构在创新药融资环境波动时具有一定的抗周期属性，但也意味着资源在两类业务之间需要平衡。

六、团队与平台

公司由中国药科大学孙宏斌教授牵头，联合8位创始人于2010年在南京创立。

联合创始人、董事长兼CEO龚彦春，拥有中国药科大学药物化学博士与法国巴黎卡尚高师（现巴黎萨克雷高师）有机化学博士学位，曾任葛兰素史克美国北卡罗来纳研发中心访问学者。其获得的公开荣誉包括江苏省双创博士、中国药科大学产业教授、紫金山英才先锋计划创新型企业企业家等。

团队结构上，公司现有900余名员工，博士16名、硕士近200名，技术人员占比超过84%。这一人员规模在同体量创新药企中偏大，与其同时运营CRO/CDMO服务业务直接相关。

平台方面，公司在南京江北新区生物医药谷拥有自有建筑面积21000平方米的药物研发中心，2021年9月投入使用；获批建设江苏省化学创新药工程技术研究中心。集团化管理下设多家子公司，分别承担创新药研发与全产业链服务业务。

发展历程上，公司经历过明显波折：2015年初获得亚泰集团1.5亿元战略投资；2018年前后完成维卡格雷I、II期临床试验后一度因资金耗尽陷入困境；2020年底完成架构调整；2021年完成首轮3.3亿元融资后重新进入发展轨道。

七、融资与资本

公司公开的融资历程如下：

2015年初，获得亚泰集团1.5亿元战略投资。

2021年，完成首轮3.3亿元融资，资金用于维卡格雷国内III期临床配套试验和美国I期临床试验的启动。

。

2024年初，完成C轮融资，规模超过4.5亿元。

2025年1月，完成C+轮融资，金额近2亿元，由星河创投、金龙投资、国投招商、长江产业集团联合投资。本轮募集资金主要用于加速创新药临床在研管线推进、加强CRO/CDMO服务的产业链布局，并推进公司在合成生物学与绿色化学领域的布局。这一轮即内部记录中“2025年1月、2亿元人民币、国投招商C+轮参投”所对应的事件。截至该轮，公司累计完成超十亿元股权融资。

2026年6月，完成C3轮（部分报道记作C++轮）融资，金额近2亿元，由老股东宏诚投资领投，星河创投、杭州金龙、弘曜科创与华点投资等股东持续加持，并新引入华富瑞兴等投资机构。

在国资/产业基金医疗布局的口径中，威凯尔医药被归入国投集团基金群（国投创合/国投创业/国投健康/国投生物制造）下的创新药方向，具体出资主体为国投招商。公司各轮估值、股权结构与财务数据未公开披露。

八、发展展望

公司当前处于从“研发投入期”向“产品收获期”过渡的阶段，公开信息显示的关键看点包括：

首款创新药的商业化。维迈妥®（安瑞曲替尼）于2026年6月获批上市，后续需要完成的工作包括医院准入、NTRK融合检测的临床推广、医保谈判等。由于NTRK融合属低频变异，产品放量高度依赖检测渗透率与跨瘤种诊疗路径的建立。

维卡格雷的商业化落地。公司已公开宣布该品种在亚太市场的商业化合作，具体进展与国内注册状态需以公司与监管部门的正式披露为准。

VC005的多适应症推进。特应性皮炎III期已完成入组，是最接近读出的节点；强直性脊柱炎III期、白癜风II期相继启动，形成阶梯式的适应症布局。若AD适应症数据积极并顺利获批，将成为公司在自免领域的支柱产品。

双主业结构的持续性。CRO/CDMO业务提供现金流，公司亦提出向合成生物学与绿色化学延伸。服务业务的规模、客户结构与盈利水平未公开披露，其对创新药投入的支撑力度是理解公司财务韧性的关键，但相关数据目前不可得。

以上均为对公开事实的整理，公司实际经营与研发结果存在不确定性，请以公司公告与监管部门信息为准。

信息来源：

1. 江苏威凯尔医药科技股份有限公司官方网站 (vcarepharmatech.com) 公司介绍与企业新闻栏目
2. 南京江北新区管理委员会《江苏威凯尔完成近2亿元C轮融资》(2025年1月27日)
3. 南京日报《沃土育新质，锻造现代化产业发展矩阵》(2026年6月30日)
4. 百度百科"龚彦春"词条(含公司创立历程与融资节点)
5. 公司新闻《以AI驱动创新！威凯尔医药首款自研1类创新药维迈妥®(安瑞曲替尼)上市》(2026年6月4日)、《资本聚力赋能创新！威凯尔医药完成C3轮近2亿元融资》(2026年6月2日)
6. 国资/产业基金医疗布局研究内部资料库详情页公开信息摘录(更新于2026年8月5日)