

安徽双鹤药业有限责任公司 项目介绍

一、公司概况

安徽双鹤药业有限责任公司（简称“安徽双鹤”）是华润双鹤药业股份有限公司（上海证券交易所股票代码600062）的全资子公司，专注于大容量注射剂（输液）及口服固体制剂的研发与生产，是华润双鹤输液业务板块的核心生产企业之一。

根据公开工商信息，公司统一社会信用代码913402081497470308，成立时间2000年9月13日，注册资本8260.87万元人民币且已实缴，企业类型为有限责任公司（非自然人投资或控股的法人独资），注册地址为安徽省芜湖市三山经济开发区天成路2号，登记机关为三山经济开发区管委会市场监管局，法定代表人为李立。经营范围为片剂、硬胶囊剂、大容量注射剂、小容量注射剂的生产与销售，以及化工原料及产品（不含危险化学品、易燃易爆品、易制毒化学品）销售。企业年报显示，股东为华润双鹤药业股份有限公司，认缴与实缴出资额均为8260.87万元，持股100%。

人员规模方面，工商年报数据显示从业人数呈逐年下降趋势：2016年2021人、2017年1515人、2018年1234人、2019年1223人、2020年1186人、2021年1101人、2022年1030人、2023年990人、2024年995人、2025年977人。这一变化可能与自动化改造、产线调整与业务结构变化有关，具体原因未见公开说明。

在股权链条上，华润双鹤为上海证券交易所上市公司，其控股股东为北京医药集团有限责任公司，北药集团隶属华润集团体系，实际控制人穿透至国务院国资委。华润双鹤官方网站介绍，公司始创于1939年，拥有24家子公司、1.3万余名员工，主营业务涵盖新药研发、制剂生产、药品销售、原料药生产及制药装备等，为华润集团大健康领域的化药业务平台。

在集团内部定位上，安徽双鹤属于输液业务平台的骨干企业。公开资料显示，公司在芜湖繁昌、三山以及江苏淮安拥有生产基地布局。据行业报道，公司年产能约7亿瓶/袋（该数据来源于行业公开信息，具体口径与统计时点待确认）。

二、核心科学与技术

安徽双鹤的技术能力集中在大容量注射剂的规模化生产与质量控制上，属于制造与工艺主导型企业，而非创新药研发主体。

大容量注射剂（通常指标示装量不小于50毫升的注射液）是医疗机构使用量最大的药品剂型之一，其技术难点不在于分子本身，而在于无菌保障、微粒控制、内毒素控制、包装材料相容性与生产成本控制。具体涉及以下几个方面：

无菌工艺与灭菌验证。输液产品普遍采用终端灭菌工艺，需要对灭菌柜的温度分布、F0值、装载方式进行严格验证，确保无菌保证水平（SAL）达标。同时对生产环境的洁净级别、人员操作、设备清洁与灭菌进行系统控制。

包装形式与材料技术。国内输液包装历经玻璃瓶、塑料瓶、软袋（PVC软袋、非PVC复合膜软袋）与直立式软袋等发展阶段。不同包装在澄明度、相容性、临床使用便利性与成本上各有特点。生产企业需要具备相应的吹灌封（BFS）或制袋灌装封口一体化生产能力。

配液与过滤工艺。原辅料溶解、pH调节、活性炭吸附（如需要）、多级过滤（含0.22微米除菌过滤）等环节直接影响成品的澄明度与不溶性微粒指标。

水系统与公用工程。注射用水（WFI）与纯化水系统的设计、验证与日常监控是输液生产的基础，涉及蒸馏或膜法制水、循环管路的消毒与在线监测。

自动化与智能制造。输液生产属于大批量、低单价产品，成本控制高度依赖自动化程度与设备效率。公开信息显示，2026年8月3日，东杰智能中标安徽双鹤药业2026智能立体仓库自动化物流系统采购项目，中标金额6118万元。该项目为公司输液成品仓库的智能化升级工程，将建设覆盖近2.9万平方米三大成

品仓库的全自动立体仓储系统，采购范围涵盖立体库货架、堆垛机、AGV穿梭车等硬件设备，以及WMS仓储管理系统、WCS设备调度系统等软件平台。这一投入反映了公司在仓储物流自动化方向的推进。

在口服固体制剂方面，公司具备片剂与硬胶囊剂的生产能力，涉及制粒、压片、包衣、胶囊填充等常规工艺。

三、主要产品与管线

公司经营范围登记的剂型为片剂、硬胶囊剂、大容量注射剂、小容量注射剂。作为华润双鹤输液板块的生产基地，其产品以基础输液与治疗性输液为主。

参照华润双鹤上市公司层面披露的产品体系，其注射剂领域产品包括胞磷胆碱钠注射液、克林霉素磷酸酯注射液（力达林）、利巴韦林注射液、葡萄糖酸钙注射液、碳酸氢钠注射液、维生素B6注射液等；肾科领域有腹膜透析液；儿科领域有小儿复方氨基酸注射液（19AA- 与18AA- ）、注射用牛肺表面活性剂（珂立苏）、枸橼酸咖啡因注射液（斐童）等。上述为上市公司整体产品线，各具体品种在安徽双鹤的生产分工情况未见逐一公开披露，属待确认事项。

从输液行业的一般分类看，产品可分为三类：基础输液（葡萄糖注射液、氯化钠注射液、葡萄糖氯化钠注射液、复方氯化钠注射液等）、治疗性输液（含活性成分的抗感染、心脑血管、电解质与酸碱平衡调节类输液）以及营养性输液（氨基酸、脂肪乳、复合营养制剂）。基础输液单价低、用量大，治疗性与营养性输液附加值相对较高。行业普遍的转型方向是压缩基础输液比重、提升治疗性与营养性输液占比。

在产能建设方面，最重要的公开项目是华润（安徽）双鹤健康产业园搬迁一期项目。根据华润双鹤2025年2月发布的公告，该产业园占地总面积约279亩（后续以最终建设用地批复为准），其中一期占地近200亩，项目建成后产能约11.5亿瓶（袋/支）。实施主体为安徽双鹤药业有限责任公司，所在地为安徽省芜湖市繁昌经济开发区。项目总投资额14.8亿元，其中建设资金（含土建工程及设备购置安装调试）13.8亿元、铺底流动资金1亿元。具体构成为：土建工程估算金额3.8亿元（以项目审计结算价为准），由指定平台公司为安徽双鹤建设并支付建设费用，具体回购方式以后续协议约定为准；设备购置安装调试估算金额10亿元，资金来源为资产收储、扶持政策资金及安徽双鹤自筹资金；铺底流动资金1亿元由安徽双鹤自筹。建设周期为自2025年2月开始建设，预计2028年1月投产。公告发布时项目已完成初步设计，正开展施工图设计。项目已报繁昌区发改委备案，还需履行环评、国有土地使用权证办理、建设工程施工许可等前置审批手续。

四、适应症与疾病背景

大容量注射剂的临床应用覆盖面极广，是住院治疗与急救的基础支撑。

补液与电解质平衡。氯化钠注射液、葡萄糖注射液、复方氯化钠注射液、乳酸钠林格注射液等用于各种原因引起的脱水、失血、休克、电解质紊乱的纠正，是急诊、手术与危重症救治的基础用药。

药物载体与稀释。大量静脉给药的抗菌药物、抗肿瘤药物、心血管药物需要用输液作为溶媒进行稀释后滴注，输液在此承担载体功能。

治疗性输液的适应症。含活性成分的输液产品对应各自的适应症，例如碳酸氢钠注射液用于代谢性酸中毒、葡萄糖酸钙注射液用于低钙血症与高钾血症的心脏保护、克林霉素磷酸酯注射液用于敏感菌所致感染等。

肠外营养。氨基酸注射液、脂肪乳注射液等用于不能经口或经肠道摄取足够营养的患者，包括术后、危重症、消化道疾病与部分肿瘤患者。小儿复方氨基酸注射液则针对儿科患者的特殊营养需求。

腹膜透析。腹膜透析液用于终末期肾病患者的替代治疗，是血液透析之外的重要选择，在居家治疗与基层可及性方面有其优势。

从政策与需求背景看，输液行业在过去十余年经历了显著的结构调整。国家层面持续推进“限抗令”与“限输令”，多地取消门诊输液，规范临床合理用药，导致输液总量增速放缓甚至下降。同时，一致性评价、集中带量采购、药品追溯与环保要求提高了行业门槛，中小企业退出，产能向头部集中。在总量承压的背景下，头部企业的策略普遍是通过产品结构升级（提高治疗性与营养性输液占比）、包装升级（软袋替代玻璃瓶）、产能整合与自动化改造来维持盈利能力。

五、竞争格局

国内输液行业经过多轮整合，已形成较为集中的竞争格局。主要参与者包括：

科伦药业（002422.SZ），国内输液行业规模最大的企业之一，产品线覆盖基础输液、治疗性输液与营养性输液，同时布局抗生素中间体与创新药。

华润双鹤（600062.SH），即安徽双鹤的母公司。根据2025年年报数据，华润双鹤全年营业总收入110.01亿元，归母净利润16.47亿元；主营构成中非输液产品收入83.48亿元（占比75.88%），输液产品收入25.33亿元（占比23.03%）。按业务平台划分，慢病业务平台收入32.52亿元（占比29.56%）、专科业务平台收入30.46亿元（占比27.69%）、输液业务平台收入25.33亿元（占比23.03%）。可以看出，输液虽是华润双鹤的传统优势业务，但在整体收入中的占比已低于四分之一，公司整体已向慢病与专科用药转型。

石四药集团（02005.HK），以输液产品为主业的港股上市公司，在软袋输液领域具有较强地位。

辰欣药业（603367.SH）、济民健康、山东齐都药业等企业也在输液细分市场占有一定份额。

竞争的关键要素主要是成本控制、区域覆盖与产品结构。输液产品单价低、运输半径受限（重量体积大、运费占比高），因此生产基地的区域布局直接影响市场覆盖能力与配送成本。安徽双鹤在芜湖繁昌、三山与江苏淮安的基地布局，主要覆盖华东与华中市场。华润双鹤2025年主营地区构成中，华中及华东地区收入53.56亿元，占比48.69%，为最大区域市场。

在集中带量采购方面，部分输液品种已被纳入省级或省际联盟集采，价格进一步下行。这对企业的成本控制能力提出更高要求，也强化了规模效应。

六、团队与平台

公司法定代表人为李立。管理层其他成员构成、专业背景及技术带头人情况未见公开披露，属未公开信息。

在员工规模上，2025年度工商年报显示从业人数977人，城镇职工基本养老保险、职工基本医疗保险、失业保险、工伤保险与生育保险参保人数均为977人。

平台能力方面，公司的核心资源是生产基地与产能：

现有基地位于安徽省芜湖市三山经济开发区天成路2号，是公司当前的注册与主要办公及生产地址。

在建基地为华润（安徽）双鹤健康产业园，位于芜湖市繁昌经济开发区，占地总面积约279亩，一期占地近200亩，规划产能约11.5亿瓶（袋/支），计划2028年1月投产。项目采用行业领先的制药装备及物流技术。

江苏淮安基地的具体运营主体与产能情况未在本次检索到的公开资料中明确，属待确认事项。

仓储物流方面，公司正在推进智能立体仓库自动化物流系统建设，覆盖近2.9万平方米的三大成品仓库，包含立体库货架、堆垛机、AGV穿梭车及WMS、WCS系统。

在母公司层面，华润双鹤拥有较为完整的研发与制药装备能力，官网显示其业务领域涵盖降压、降糖、降脂、儿科、肾科、注射剂、原料药、制药装备等，其中制药装备板块包括DPP170、DPH190、DPH300、DPH320、DPP400等系列铝塑泡罩包装机与HD220多功能装盒机。这一内部装备能力对制剂生产基地的技术改造具有支撑作用。

七、融资与资本

公司为华润双鹤100%持股的全资子公司，注册资本8260.87万元并已实缴，无外部股权融资记录，也未见引入外部投资者的公开安排。

财务数据方面，华润双鹤2025年2月公告披露了安徽双鹤的经审计财务指标：截至2023年12月31日，安徽双鹤资产总额170,077.99万元，负债总额38,118.83万元，资产净额131,959.16万元，资产负债率22.41%；2023年营业收入147,650.16万元，净利润20,528.23万元。据此计算，2023年公司销售净利率约13.9%，资产负债率处于较低水平。

关于2024年数据，行业信息显示公司当年净利润约2.41亿元，该数据来源为公开渠道整理，未见上市公司公告直接印证，属待确认事项。

资本开支方面，最主要的项目是总投资14.8亿元的华润（安徽）双鹤健康产业园搬迁一期项目。资金来源结构较为特殊：土建工程约3.8亿元由地方指定平台公司代建并支付建设费用，后续按协议约定方式回购；设备购置安装调试约10亿元来源于资产收储、扶持政策资金及公司自筹；铺底流动资金1亿元由公司自筹。这种“政府平台代建+资产收储+企业自筹”的组合，是产业搬迁类项目常见的资金安排方式。此外，2026年8月的智能立体仓库项目中标金额6118万元，属于设备与系统采购支出。

公司未上市，未见公开的分拆、发债或股权激励安排。

八、发展展望

从公开信息看，公司的发展主线较为清晰。

第一，产能搬迁与升级。华润（安徽）双鹤健康产业园搬迁一期项目是当前最重要的建设任务，计划2028年1月投产，建成后产能约11.5亿瓶（袋/支）。项目采用行业领先的制药装备与物流技术，投产后有望在单位成本、自动化水平与合规标准上形成新的基础。项目的建设进度、投资执行与最终达产情况需持续关注公司公告。

第二，仓储与物流自动化。2026年启动的智能立体仓库项目将覆盖近2.9万平方米成品仓库，配套WMS与WCS系统。对于输液这类大批量、大体积产品，仓储与物流效率对成本影响显著。

第三，产品结构调整。在输液总量增长放缓的行业背景下，向治疗性输液、营养性输液与高附加值品种倾斜是普遍策略。公司具备片剂与硬胶囊剂的生产资质，是否会承接母公司口服固体制剂产能，公开资料未作说明。

第四，集采环境下的成本竞争。输液品种陆续纳入集采，价格下行压力持续。规模化、自动化与精益管理是应对的主要手段，新产业园的建设正是围绕这一逻辑展开。

第五，在集团体系内的定位。华润双鹤整体已形成慢病、专科、输液三大业务平台，输液收入占比约23%。安徽双鹤作为输液板块的骨干生产企业，其定位与产能规划将服从于集团整体的业务布局。

需要说明的是，公司2024年及之后的完整财务数据、具体产品结构、集采中标情况与新产业园的最新进展，均未见系统性公开披露，上述内容基于已公开的公告、工商信息与行业报道整理，相关细节有待进一步确认。

信息来源：

1. 华润双鹤药业股份有限公司《关于全资子公司安徽双鹤药业有限责任公司投资建设华润（安徽）双鹤健康产业园搬迁一期项目的公告》，2025年2月11日，公司官网（www.dcp.com）
2. 安徽双鹤药业有限责任公司工商登记信息与历年企业年报（天眼查公开企业信息）
3. 华润双鹤药业股份有限公司官方网站公司简介与业务领域介绍（www.dcp.com）
4. 华润双鹤（600062.SH）2025年年度报告主营构成与业绩数据（公开财务数据）
5. 《拿下华润医药大单！山西这家老牌A股再获头部药企认可，扭亏后加速突围》，2026年8月，关于东杰智能中标安徽双鹤智能立体仓库项目的公开报道