

瑞辅达医疗 项目介绍

一、公司概况

瑞辅达医疗（工商全称：江苏瑞辅达医疗器械有限公司，英文名 Jiangsu Ruifuda Medical Equipment Co., Ltd.）成立于2018年6月1日，注册地位于江苏省连云港经济技术开发区，注册地址为连云港经济技术开发区花果山大道567-12#1层，生产经营场所位于连云港经济技术开发区大浦工业区金桥路18号。公司法定代表人为伏杨，注册资本约1302.12万元人民币，实缴资本约1047.12万元人民币，登记状态为在业，所属行业为专用设备制造业（医疗仪器设备及器械制造），登记机关为连云港经济技术开发区市场监督管理局。

公司专注于辅助生殖领域的耗材与试剂产品研发、生产与销售，产品管线覆盖试管婴儿技术（IVF）流程中的低温贮存、胚胎培养与体外受精三个主要环节。公司名称含义在公开报道中被解释为"瑞"代表瑞通传承、"辅"象征辅仁匠心、"达"寓意达人达己。

公开信息显示，截至2025年，公司已累计申报6项发明专利，并于2025年3月获得国家高新技术企业认定。第三方企业数据库统计其专利信息25条、商标信息10条、行政许可30个，参保人数48人；亦有报道称公司规模在50至300人区间，并在持续扩充团队。公司建有百级净化车间、研发中心与检验实验室，并与国内外生殖医学中心保持合作。

在本切片对应的"国资/产业基金医疗布局"研究口径下，瑞辅达医疗被归入中金资本基金群下的被投资企业，细分赛道为医疗服务，总部城市此前记录为"待核实"，现已核实为江苏连云港。

二、核心业务与技术

瑞辅达医疗的核心业务是辅助生殖实验室（IVF Lab）所需的耗材与试剂。这一领域的产品直接接触配子与胚胎，对材料生物相容性、批次一致性、无菌与无内毒素控制、以及胚胎毒性测试（MEA）等指标要求极高，同时使用场景高度依赖临床操作习惯，属于典型的"小批量、高标准、强粘性"细分市场。

公司的技术重点集中在胚胎玻璃化冷冻（vitrification）环节。玻璃化冷冻是将胚胎或卵母细胞经高浓度冷冻保护剂处理后，以极高的降温速率直接投入液氮，使细胞内外液体在不形成冰晶的情况下转变为玻璃态，从而避免冰晶造成的机械损伤。降温速率是决定玻璃化成功与否的关键变量之一。

行业内长期存在一组技术矛盾：开放式载杆（open carrier）让样本直接暴露于液氮，可获得极高的降温速率，但存在样本与液氮直接接触带来的潜在污染风险，包括不同患者样本之间的交叉污染以及液氮中可能存在的微生物污染；封闭式载杆（closed carrier）通过密封隔绝样本与液氮，安全性更好，但由于中间隔了一层封闭材料，热传导受阻，降温速率通常低于开放式，可能影响复苏率。

瑞辅达医疗的核心专利产品"封闭式冷冻载杆"针对上述矛盾提出解决方案：采用一种独特的液态制冷剂设计，在保持封闭结构的前提下实现与开放载杆相当的冷冻降温速率，同时有效隔绝样本与液氮的直接接触，降低交叉感染与微生物感染风险。公开报道将该技术路径描述为兼顾"快速降温"与"封闭防污染"两项关键要求。

除冷冻载杆外，公司另一项被公开报道提及的核心产品是"卵母细胞胞浆成熟优化液"，该产品兼具抗氧化功能，公司称其可改善卵子质量、提高优质胚胎率与囊胚形成率，主要面向卵巢低储备、反复胚胎质量不佳等疑难病例。该产品的具体临床数据与注册状态未在公开渠道系统披露，待确认。

三、主要产品与注册进展

根据公开报道，公司近期的产品与注册进展主要包括：

2025年3月，公司针对辅助生殖胚胎玻璃化冷冻技术的核心专利产品——封闭式冷冻载杆正式获批上市。

2025年4月11日，公司自主研发的玻璃化冷冻液与解冻液套装获得美国 FDA 注册批准。公司表示将以此为契机加速拓展海外市场。

2025年3月，公司获得国家高新技术企业认定。

截至公开信息可查范围，公司已累计申报6项发明专利，建立了自主知识产权体系。公司产品管线覆盖 IVF 流程的低温贮存、胚胎培养与体外受精环节，但各环节下具体产品型号、注册证编号、上市时间等信息未系统公开披露。

四、适应症与行业背景

辅助生殖技术主要用于不孕不育的临床治疗。根据公开报道引用的数据，中国辅助生殖市场2023年规模约558.44亿元，预计2025年将突破854亿元；同时中国辅助生殖市场渗透率约8.2%，低于发达国家水平。上述数据来自第三方行业研究，口径与统计方法未逐项披露，仅作参考。

政策层面，国家医保局推动将辅助生殖技术项目纳入医保支付范围。公开报道称，相关项目已纳入全国31个省份及新疆生产建设兵团的医保支付范围，惠及超过100万人次。生育支持政策的调整（包括三孩生育政策及配套措施）也被视为影响该行业需求侧的因素之一。

从产业链角度看，辅助生殖上游耗材与试剂长期由少数跨国企业主导，包括胚胎培养液、冷冻/解冻液、冷冻载杆、显微操作耗材、培养皿等品类。这些产品单价不高但技术门槛与临床验证周期长，且实验室一旦形成使用习惯与质量数据积累，更换供应商的成本较高。国产替代在近年成为该领域的主要产业趋势之一。

五、竞争格局

在辅助生殖耗材与试剂领域，全球市场长期由若干跨国企业占据主导地位，其中包括公司创始人此前任职的 CooperSurgical，以及其他专注于胚胎培养与冷冻保存产品的国际厂商。这些企业的优势在于完整的产品线、长期的临床数据积累以及全球注册与渠道网络。

国内方面，近年来有多家企业进入辅助生殖耗材与试剂赛道，涉及培养液、冷冻保护剂、载杆载条、精子处理产品等不同细分品类。竞争的关键在于产品性能能否与进口产品对标、临床中心的验证与采用意愿、以及产能与质量体系的稳定性。

瑞辅达医疗的定位是国产辅助生殖玻璃化冷冻耗材的替代方案提供者，其差异化主要体现在封闭式冷冻载杆的技术方案上。公司同时通过美国 FDA 注册切入海外市场。公司具体的市场份额、装机医院数量、销售规模等经营数据未公开披露。

六、团队与平台

公司创始人、董事长伏杨，复旦大学 EMBA 工商管理硕士，曾任职于辅助生殖领域全球知名企业 CooperSurgical 长达15年，历任产品经理、市场部经理、营销总监，在辅助生殖行业拥有超过20年工作经验，完整参与了从实验室产品研发到标准化产业化的全过程。公开工商信息显示，伏杨同时担任公司法定代表人。

公开报道称，公司创始团队构建了集研发、生产、运营于一体的完整体系，并打造了"产学研医"协同创新平台。硬件平台方面，公司已建成百级净化车间、研发中心与检验实验室。除董事长外，其他核心管理人员与研发负责人的具体履历未公开披露，待确认。

七、融资与资本

公开信息显示，瑞辅达医疗的融资历程包括：

2022年12月，完成 A 轮融资，具体金额与投资方未公开披露。

2025年，完成数千万元 B 轮融资，由中金资本管理的基金领投，连云港经济技术开发区产业基金跟投。关于该轮融资的时间，不同来源存在口径差异：有报道称融资发生于2025年4月，也有报道（含36氪、

小桔灯网、商道创投网等)以2025年6月为披露时间。本切片研究口径记为"2025-04/(36氪披露2025-06)"。天眼查企业信息亦显示公司"已于2025年完成了B轮"。

本轮融资资金用途,公司公开表述为重点投入核心产品的技术研发、海内外市场开拓、生产能力升级以及团队建设。

创始人伏杨在融资公告中表示,本轮融资是公司发展的里程碑,公司将持续推动技术革新、强化质量管控,加速核心产品在全球范围内的应用。中金资本方面在公开表述中提到,瑞辅达医疗在辅助生殖细分领域展现出研发实力与产业化能力。

公司股权结构方面,第三方数据库显示其为"上海百耀欣医疗器械成员",并对外投资3家企业。累计融资总额、投后估值等信息未公开披露。

八、发展展望

从公开信息看,瑞辅达医疗当前处于已商业化并同步推进全球化的阶段。公司公开披露的下一步方向包括:加速核心产品在国内市场的落地、推进产能扩张建设、以及大力拓展国际市场。

后续可观察的公开节点包括:封闭式冷冻载杆在国内生殖中心的装机与使用规模、玻璃化冷冻液与解冻液套装在美国及其他海外市场的实际销售进展、卵母细胞胞浆成熟优化液等在研产品的注册与上市、产能建设项目的落地情况,以及公司在IVF实验室其他耗材品类(如培养液、显微操作耗材)上的管线拓展。

需要说明的是,辅助生殖耗材的临床采用通常需要生殖中心完成对比验证并积累妊娠结局数据,产品放量存在一定周期。公司目前的营收规模、毛利水平、客户结构等经营数据均未公开披露,待确认。

信息来源:

1. 网易号"创客君":《中金资本领投,这家连云港公司完成数千万元B轮融资》, <https://www.163.com/dy/article/K1PF982K05119LOG.html>
2. 医谷(medvalley):《瑞辅达医疗完成数千万元B轮融资,加速国产辅助生殖技术创新与全球化布局》, <https://m.medvalley.cn/article/223-0-77418>
3. 小桔灯网:《剑指全球市场!辅助生殖创新企业完成B轮融资》, <https://iivd.net/article-41509-1.html>
4. 商道创投网:《瑞辅达医疗·完成数千万元B轮融资》, 2025年6月12日, <https://m.shangdaovc.cn/hnd-12465.html>
5. 天眼查"江苏瑞辅达医疗器械有限公司"企业信息页, <https://www.tianyancha.com/company/3198888864>
6. 瑞辅达医疗官网 <https://www.jsrfd.cn>
7. 本项目 briefing 所载"国资/产业基金医疗布局"研究详情页公开信息摘录(更新日期 2026-08-05)